



Thomson  
Reuters™

ONESOURCE Global Trade  
全球贸易管理解决方案

## RESONAC株式会社 应用案例



**RESONAC**  
Chemistry for Change

RESONAC株式会社  
(英文公司名: Resonac Corporation)  
<https://www.resonac.com/jp>

### 汤森路透 全球贸易管理解决方案

**“我们越来越担心现在使用的进出口管理系统，无法充分应对未来的变化。”**



RESONAC株式会社  
法务部 安全保障出口管理组  
组长  
前川 麦

### 挑战

RESONAC株式会社（力森诺科）是一家以生产先进半导体材料著称，拥有全球领先市场份额的功能性化学制造企业。

公司于2023年1月由昭和电工与昭和电工材料（原日立化成）合并成立。昭和电工是一家能够实现分子设计的“原材料”公司，而日立化成则是一家利用原材料生成功能“材料”的公司。

继承两家公司技术的RESONAC，是全球少有能够将原材料转化为优质功能性材料的企业，特别是在半导体领域，拥有从上游到下游的广泛供应链，并在后工序环节占据全球压倒性的市场份额。

然而，随着合并后全球市场影响力显著提升，RESONAC需遵守的贸易合规范围也大幅扩展。此外，半导体相关的监管法规也在迅速扩大。

许多受监管对象与半导体制造设备相关，纵使对作为原材料生产商的RESONAC来说直接影响并不大，但仍需密切关注未来的变化。

现在，俄乌战争、中美关系恶化、中东地区冲突加剧等引发了一系列的制裁，各国的安全保障政策和地缘政治风险也大幅增加，RESONAC也受到多方面的影响。在此情况下，为了促进业务持续发展，必须密切关注各国的法规及制裁对象清单，并迅速做出应对。

然而，鉴于各国法规及制裁对象以前所未有的速度持续变化，公司越来越担心现在使用的进出口管理系统，无法充分应对未来的变化。

此外，RESONAC还面临一个重大课题——系统整合。

自合并经营一年多以来，原昭和电工和原日立化成所使用的进出口管理系统仍在并用，业务上依然分开使用的状况持续存在。

为了今后的RESONAC能够更加稳定地持续发展业务，从业务效率化和风险应对的角度来看，系统整合已成为迫在眉睫的课题。此外，今后整合的核心系统与出口管理系统的联动也是一项重大课题。

## 解决方案

于是，RESONAC决定部署ONESOURCE全球贸易管理解决方案，这是一款助力供应链合规的综合平台型解决方案（SaaS）。

ONESOURCE针对地缘政治风险上升及可持续发展要求提升所引发的课题，通过多样化的模块提供优质的服务。例如，附加全球贸易内容及贸易属性信息的进出口商品类目数据库，针对重点交易方/采购方的筛查，从询价、出货到交付的进出口管理，HS编码管理，FTA管理，以及人权尽职调查等多项涉及全球贸易合规的业务。

### 汤森路透的全球贸易内容

**覆盖范围：**涵盖210多个国家和地区的进出口制度信息  
**时效性：**约200名全球专业人员365天全天候监控全球法律并修订信息

### 全球超过1000家企业采用

### ONESOURCE全球贸易管理解决方案的优势

- 通过高度自动化贸易合规业务，在保持准确性的同时大幅节省人力投入。
- 借助统一管理贸易合规相关的各类信息及审核逻辑，实现跨国集团整体安全，节约贸易成本。

ONESOURCE全球贸易管理解决方案提供“全球法规内容”与“IT平台”一体化结合的服务，这是一项独特的IT服务，市面上几乎是独一无二的。

此外，不仅硬件方面的机制完善，在软件方面，组织及人员的技能与经验也十分充实。解决方案的部署人员熟悉贸易合规领域全球的法规状况，了解用户的现状与未来的理想状态，以及哪种系统能够适用。让RESONAC以总部为核心，实现了海外据点信息及审查的可视化，以及全球贸易管理的高效运作。

其中，“全球贸易内容”的全面性与时效性极为出色。在全面性方面，其覆盖了210多个国家和地区的进出口制度信息。而时效性方面，约200名全球专业人员组成的团队，365天不间断监控全球法律并修订信息。

在交易方筛查方面，受监控的750多个官方制裁名单几乎每天都会由各国政府机构进行某种形式的更新。ONESOURCE全球贸易管理解决方案也是每天持续跟进此更新，系统所包含的“全球贸易内容”也会随时得到更新。

由此，借助广泛且高时效性的内容信息实现了筛查自动化，通过日常定期执行，以及于询价/出货发生时的执行，能够实现多重安全保障。此外，许可使用体系并不收费，因此国内外据点的用户越多，成本效益越显著。

此外，在交易审查功能中，也可以将超出日本安全保障贸易管理框架的多样化合规检查集成到系统中。这些特点获得了全球的高度评价，吸引超过1000家客户使用。

## 除了完善的支持外，还期待实现成本削减

### “汤森路透是我们RESONAC在进出口管理体制革新中的合作伙伴。”

RESONAC株式会社  
法务部 安全保障出口管理组  
专员  
村上 真人



除了提升工作效率、降低成本、风险管理、法规遵守及应对监管等强化贸易合规所需的丰富功能外，RESONAC还列举了决定导入的几个关键因素。

#### 完善的支持体系

“

不但在部署前，部署后也能获得类似咨询的业务模式建议及运营支持。

特别是在我们这样因公司合并而需要整合多种业务和系统的情况下，他们对我们所面临的课题给予了非常贴心的支持，这种态度令人非常安心。

”

#### 削减部署及管理成本

“

由于采用SaaS模式，无需物理服务器，因此在部署及环境维护（操作系统、数据库、中间件的维护与更新）方面的成本得以大幅降低。预计能够显著减轻IT部门的运维负担。

”

#### 全球贸易管理的专业知识与成绩

“

该系统已在全球市场广泛应用，因此更易获得海外利益相关方的信任。

因为预计部署后将在海外集团公司使用，因此支持包括英语在内的多语言功能也获得高度评价。

”

在按照路线图推进定制讨论的过程中，汤森路透从多角度提供支持与建议，RESONAC也灵活应对并提供支持，包括在必要时审视公司内部规则，而不拘泥于现有做法。RESONAC将汤森路透视为“进出口管理体制革新中的合作伙伴”。

## 发挥强大全球知识的定制化提案

对于RESONAC而言，部署ONESOUECE不仅解决了当前课题，设立了IT平台，还整合了现存的两个出口管理系统，进一步与核心系统联动，这些在未来也计划推广至海外据点，明确描绘了全球范围管理合规的成长战略。

为此，汤森路透组建了一个汇集日本国内外专家的团队，以支持实现这些战略，并全力推进项目。

鉴于贸易合规的外部环境预计将持续发生重大变化，汤森路透始终致力于在全球范围内收集见解和最新信息，注重密切沟通并提出切实可行的建议。

汤森路透的目标不仅在于系统导入本身，更在于部署后客户能够切实感受到成果。根据具体情况，也会与客户海外据点的当地人员进行沟通指导。总之，是致力提供令客户安心的支持。

从更具战略性的视角出发，汤森路透支持客户在全球各据点统一的系统下，利用实时信息和数据提升业务的准确性与效率。

通过此举，帮助客户节省劳动力和时间，全力专注于供应链整体运营优化等以往难以集中处理的业务。

在本项目实际启动过程中，当需要对RESONAC公司的中国据点进行规格确认，并进行较为细致的说明及交流时，汤森路透的中国员工在当地提供了细致的中文支持，并进行面对面的深入讨论，更是加深了彼此的理解。

让RESONAC切实感受到了汤森路透全球支持体系的优势。

“我们已经切实感受到汤森路透全球支持体系的卓越之处。”

RESONAC株式会社  
法务部 安全保障出口管理组  
专员  
藤井 真二郎



## 未来

### 作为进出口管理体系革新合作伙伴 迈向AI应用的未来

现阶段已经具备自动检测输入错误的AI功能，RESONAC期待系统能够通过数据分析高风险商品类目的销量变化等，提升风险把控能力，并期待新增例如在法规变更时，AI能够自动提出预期影响、适当的应对措施及预防方法等功能。

汤森路透作为“内容驱动与人工智能技术公司”，计划每年投资约1亿美元于人工智能相关领域，致力于AI相关服务的开发。在不久的将来，ONESOURCE全球贸易管理解决方案也有望提供AI驱动的功能。

汤森路透的解决方案将基于客户的意见和需求，持续提升功能。

从这个意义上讲，ONESOURCE全球贸易管理绝非“已完成”的解决方案，而是一个不断进化的解决方案。

今后，无论全球贸易合规环境如何变化，汤森路透都将始终运用最先进技术，致力于为客户提供最佳的解决方案，并成为以系统强化贸易合规的典范，实现促进自由公正的国际贸易发展的使命。

敬请继续关注汤森路透解决方案。

## 联系我们

了解汤森路透ONESOURCE全球贸易管理解决方案的详细信息，看看它能如何帮助您开展业务？

欢迎联系咨询



## 汤森路透

<https://www.thomsonreuters.cn/zh.html>

公众号：汤森路透Thomson Reuters

版权声明

(制作：Reuters Plus；提供：汤森路透)

